

UNIVERSITÀ degli STUDI di FOGGIA
DIPARTIMENTO DI GIURISPRUDENZA
(DEPARTMENT OF LAW)

CORSO DI LAUREA/CORSO DI LAUREA MAGISTRALE in
“GIURISPRUDENZA”

Master Degree Programme: LAW
a.a. 2013/2014 (*academic year 2013/2014*)

PROGRAMMA D'INSEGNAMENTO

DENOMINAZIONE (codice): “**CONTRATTI INTERNAZIONALI D'IMPRESA**” (156066)
SUBJECT TITLE: “**INTERNATIONAL COMMERCIAL CONTRACTS**”

SSD (*Scientific area*) IUS02

CFU (*Credits*): 6

Anno di corso (*Programme year*) : V

Semestre (*Academic period*): II

(dal 02/2014 al 05/2014)

Propedeuticità *Prerequisites*: Istituzioni di diritto privato (Private law), Sistemi giuridici comparati (Comparative Legal Systems)

Docente (*Lecturer*): Massimiliano Granieri

Obiettivi formativi: Il corso ha la finalità di fornire allo studente una conoscenza operativa delle fonti del contratto nel contesto del traffico economico transnazionale, nonché delle principali fattispecie, nominate e innominate, che l'autonomia privata fornisce agli operatori. Esso si inserisce nel percorso di formazione del giurista di impresa che agisce all'interno del sistema giuridico nazionale ma interfacciandosi con contesti sovranazionali.

Objectives: This course aims at providing the student with an operational knowledge concerning the sources of contract law within the transnational economic context, as well as of the main contractual types that private autonomy creates for market players. It fits the track for the formation of a business lawyer acting at the level of his own national legal system but in a dialogue with transnational contexts.

Risultati d'apprendimento attesi: Lo studente dovrà conoscere e interpretare le fonti del contratto commerciale internazionale, sia sostanziali sia con riferimento alla determinazione della legge applicabile e delle modalità di composizione delle controversie. Inoltre dovrà poter conoscere e strutturare le principali fattispecie in uso nel commercio transfrontaliero.

Expected learning results: The student will have to show he knows and can interpret the main sources of international commercial contracts, both substantive and with respect to applicable law and to the forms of dispute resolution. Furthermore, it will have to know and frame the main types of contracts used in international trade.

Organizzazione didattica (*Teaching organization*):

Lezioni ex cathedra (*Lectures*): CFU (*Credits*) 6; Ore (*Hours*): 48

Esercitazioni (*Practical activities*): CFU (*Credits*) 0; Ore (*Hours*): 0

Altre attività formative (*Other activities*): CFU (*Credits*) 0; Ore (*Hours*): 0

Modalità d'erogazione (tradizionale/a distanza/mista): tradizionale

Course modality: traditional

Modalità di verifica dell'apprendimento: prova scritta

Examination method: written examination

Programma dettagliato: Una prima parte del corso è dedicata alle fonti sovranazionali (Principi Unidroit, PECL e altre) e ai rapporti con l'autonomia privata, soprattutto nella prospettiva tipica degli ordinamenti globalizzati, all'interno dei quali quella che viene definita come nuova *lex mercatoria* si sostituisce ai legislatori nella disciplina delle fattispecie. Inoltre, vengono affrontate le fonti di diritto internazionale privato e le questioni relative al diritto applicabile e alla giurisdizione. Una seconda parte tratta di alcune tipologie contrattuali più ricorrenti all'interno delle filiere produttive e distributive, soprattutto con riferimento alla compravendita internazionale di beni, ai contratti di distribuzione (*franchising*, agenzia, concessione di vendita), ai contratti per il trasferimento di tecnologia (licenze), le *joint-ventures*.

Teaching programme (summary): The first part of the course deals with supranational sources (Unidroit Principles, PECL and others) and their interaction with parties' private autonomy, particularly in light of globalized legal systems, within which the new law merchant replaces national legislators in providing the discipline for the main contractual types. Furthermore, the sources of conflict of laws and issues related to applicable law and jurisdiction are dealt with.

In the second part of the course the main types typically used along the value chain of production and distribution will be analyzed and studied, such as international sale of goods, distribution agreements (franchising, agency and other forms), contracts for the transfer of technology (licenses) and joint ventures.

Testi consigliati (*Textbooks*): Aldo Frignani, Marco Torsello, *Il contratto internazionale. Diritto comparato e prassi internazionale*, Padova, Cedam, 2010, pp. 1072. ISBN 978-88-13-30037-1

Obblighi di frequenza: no

Class attendance: no

Possibili lingue straniere (*Additional foreign languages*): Inglese (*English*)