
LAUREA IN SCIENZE DEI SERVIZI GIURIDICI

CONSULENTE DEL LAVORO ED ESPERTO DI RELAZIONI INDUSTRIALI

Anno accademico 2010/2011

DIRITTO COMMERCIALE (9 CFU)

(Prof. Michele Bertani)

Il corso tratterà dei temi seguenti:

1. La «specialità» del diritto commerciale. Il diritto commerciale come diritto delle imprese. Gli interessi tutelati.
2. Impresa e imprenditore: organizzazione, economicità, professionalità dell'esercizio. L'impresa come attività e come fatto giuridico; l'impresa illecita. L'imputazione dell'attività d'impresa; il problema dell'imprenditore occulto. La capacità all'esercizio dell'impresa. Acquisto e perdita della qualità di imprenditore.
3. L'imprenditore: fattispecie e statuti. Imprese agricole e imprese commerciali. Il problema delle imprese civili. Impresa e professioni intellettuali. Il piccolo imprenditore: nozione civilistica e legislazione speciale.
4. Lo statuto dell'imprenditore commerciale: la pubblicità legale; le scritture contabili.
5. L'azienda. I negozi giuridici aventi ad oggetto l'azienda. Gli effetti del trasferimento di azienda.
6. Il marchio e gli altri segni distintivi.
7. Gli ausiliari dell'imprenditore commerciale: institori, procuratori, commessi.
8. Disciplina della concorrenza: il diritto *antitrust* comunitario e nazionale; il regime della concorrenza sleale; il regime della pubblicità ingannevole e della comparazione sleale.
9. Il diritto d'autore sulle opere dell'ingegno. I brevetti sulle invenzioni industriali. La protezione della forma del prodotto industriale.
10. La tutela dei consumatori. La responsabilità del produttore. I rapporti contrattuali fra imprese e consumatori. Vendita di beni di consumo; vendite fuori dei locali commerciali e vendite a distanza.
11. Crisi dell'impresa commerciale e regolazione dell'insolvenza: il sistema delle procedure concorsuali.
12. Il fallimento: presupposti; dichiarazione di fallimento; gli organi del fallimento; gli effetti per il debitore e per i creditori; gli effetti sui rapporti giuridici in corso di esecuzione; gli effetti sugli atti pregiudizievoli per i creditori; l'accertamento del passivo e dei diritti altrui sui beni; la liquidazione e la ripartizione dell'attivo; la chiusura e la riapertura del fallimento.
13. Le soluzioni negoziali della crisi d'impresa: il concordato fallimentare; il concordato preventivo; gli accordi di ristrutturazione.
14. La regolazione dei dissesti di rilevante interesse generale: la liquidazione coatta amministrativa; le procedure concorsuali di amministrazione straordinaria.

Durante le lezioni la ricostruzione sistematica delle diverse parti del sistema del diritto commerciale sarà integrata costantemente dalla discussione di casi giurisprudenziali. Gli studenti frequentanti saranno invitati a svolgere esercitazioni nelle quali, prese le parti di giudice, attore e convenuto, discuteranno controversie già conosciute dalla giurisprudenza.

Testo consigliato

A. GRAZIANI - G. MINERVINI - U. BELVISO, *Manuale di diritto commerciale*, 13.a edizione, Padova, Cedam, 2007, limitatamente all'introduzione ed alle parti I, II, IV e VII

Eventuali ulteriori letture consigliate, ad integrazione del testo, saranno indicate agli studenti durante le lezioni.

È infine indispensabile disporre di un codice civile in edizione aggiornata e corredato da una buona selezione di leggi complementari, pubblicato da primarie case editrici specializzate in testi giuridici.