
LAUREA MAGISTRALE IN

GIURISPRUDENZA

Anno accademico 2009-2010

DIRITTO COMMERCIALE (Cfu 5+5)

(Prof.ssa Cinzia Motti)

Finalità dell'insegnamento è favorire la conoscenza e la comprensione degli istituti tradizionalmente afferenti alla materia commercialistica, mediante l'acquisizione delle nozioni di base relative al sistema di regole che governano modi, forme e strumenti di esercizio dell'attività imprenditoriale, nonché delle competenze necessarie ad orientarsi in un tessuto normativo divenuto altamente complesso.

Il Corso si articola in due moduli didattici:

Modulo I

1. La «specialità» del diritto commerciale. Il diritto commerciale come diritto delle imprese. Gli interessi tutelati.
2. Impresa e imprenditore: organizzazione, economicità, professionalità dell'esercizio. L'impresa come attività e come fatto giuridico; l'impresa illecita. L'imputazione dell'attività d'impresa; il problema dell'imprenditore occulto. La capacità all'esercizio dell'impresa. Acquisto e perdita della qualità di imprenditore.
3. L'imprenditore: fattispecie e statuti. Imprese agricole e imprese commerciali. Il problema delle imprese civili. Impresa e professioni intellettuali. Il piccolo imprenditore: nozione civilistica e legislazione speciale.
4. Lo statuto dell'imprenditore commerciale: la pubblicità legale; le scritture contabili; la regolazione dell'insolvenza.
5. L'azienda. I negozi giuridici aventi ad oggetto l'azienda. Gli effetti del trasferimento di azienda.
6. I segni distintivi: ditta, insegna, marchio. Le licenze d'uso: *franchising*, *merchandising*.
7. Gli ausiliari dell'imprenditore commerciale: institori, procuratori, commessi.
8. Libertà di iniziativa economica e tutela della concorrenza. La concorrenza sleale. Le norme a tutela della concorrenza e del mercato: il diritto *antitrust* comunitario e nazionale.
9. Le opere dell'ingegno. Le invenzioni industriali. I modelli di utilità e i modelli di pura forma.
10. La tutela dei consumatori. La pubblicità ingannevole. La responsabilità del produttore. I rapporti contrattuali fra imprese e consumatori. Vendita di beni di consumo; vendite fuori dei locali commerciali e vendite a distanza.
11. La tutela delle imprese in situazione di dipendenza economica: disciplina della subfornitura e dei ritardi nei pagamenti (cenni).
12. I contratti d'impresa: contratto estimatorio; somministrazione; agenzia; mediazione; deposito; conto corrente.
13. Crisi dell'impresa commerciale e regolazione dell'insolvenza: il sistema delle procedure concorsuali.
14. Il fallimento: presupposti; dichiarazione di fallimento; gli organi del fallimento; gli effetti per il debitore e per i creditori; gli effetti sui rapporti giuridici in corso di esecuzione; gli effetti sugli atti pregiudizievoli per i creditori; l'accertamento del passivo e dei diritti altrui sui beni; la liquidazione e la ripartizione dell'attivo; la chiusura e la riapertura del fallimento.
15. Le soluzioni negoziali della crisi d'impresa: il concordato fallimentare; il concordato preventivo; gli accordi di ristrutturazione.
16. La regolazione dei dissesti di rilevante interesse generale: la liquidazione coatta amministrativa; le procedure concorsuali di amministrazione straordinaria.

Modulo II

1. Forme e modi di esercizio dell'impresa. L'operazione societaria e le altre tecniche di finanziamento dell'impresa..
2. Le società: nozioni introduttive. I tipi di società. Società lucrative, mutualistiche e consortili. Società di fatto, occulte, apparenti.
3. La società semplice. Forma e contenuto del contratto. I conferimenti. L'autonomia patrimoniale. Amministrazione e rappresentanza. I diritti di partecipazione. Le vicende della partecipazione sociale: trasferimento; scioglimento parziale del rapporto sociale (morte, recesso, esclusione). La liquidazione della quota del socio uscente. Le vicende del contratto sociale: nullità e annullabilità; modificazioni successive; scioglimento ed estinzione della società.
4. La società in nome collettivo. Costituzione e regime pubblicitario. Gli effetti della mancanza d'iscrizione: la collettiva irregolare. Capitale e patrimonio. La posizione dei creditori sociali e dei creditori personali. Il regime della rappresentanza. Il procedimento di liquidazione e l'estinzione.
5. La società in accomandita semplice. La posizione dei soci accomandanti e dei soci accomandatari. La circolazione della quota. Gli effetti della mancata iscrizione: la società in accomandita irregolare.
6. La società a responsabilità limitata. La costituzione. Il capitale sociale e i conferimenti. La quota sociale. Diritti e obblighi dei soci; i diritti particolari. Le vicende della partecipazione sociale. I rapporti finanziari fra soci e società. Le decisioni dei soci e il regime di invalidità. Amministrazione e rappresentanza. Il controllo sull'amministrazione. Le modificazioni dell'atto costitutivo, La società a responsabilità limitata unipersonale.
7. La società per azioni: società «aperte» e società «chiuse». La costituzione. La «nullità» della società per azioni. La sorte degli atti compiuti per la società prima dell'iscrizione. I conferimenti ed il capitale sociale. Le azioni. Le operazioni della società sulle azioni proprie. Le obbligazioni e gli altri strumenti finanziari. Diritti ed obblighi dei soci. La circolazione delle azioni. Le vicende della partecipazione sociale. I sistemi di governo. L'assemblea. Amministrazione e rappresentanza. La responsabilità di amministratori e componenti l'organo di controllo. I patti parasociali. Le operazioni sul capitale. Le altre modifiche dell'atto costitutivo. Le società «aperte»: società con azioni quotate in borsa; società con azioni «diffuse». La società per azioni unipersonale.
8. La società in accomandita per azioni.
9. Le società cooperative. La «mutualità prevalente». La destinazione del risultato. I modelli. I diritti di partecipazione. L'organizzazione. Le vicende della partecipazione sociale. Le mutue assicuratrici.
10. Lo scioglimento, la liquidazione e l'estinzione delle società di capitali.
11. I libri sociali. I bilanci.
12. Le operazioni straordinarie: trasformazione; fusione; scissione.
13. I rapporti di controllo e collegamento. Le partecipazioni reciproche. I «gruppi» di società. I gruppi cooperativi paritetici.
14. Il contratto di associazione in partecipazione. Le forme associative di diritto familiare
15. Gli organismi di cooperazione interaziendale: consorzi, società consortili, Gruppo europeo di interesse economico. Associazioni temporanee e raggruppamenti di imprese.
16. I contratti della finanza: vendita a termine di titoli di credito; riporto; mutuo; contratti bancari (deposito bancario; apertura di credito; anticipazione bancaria; conto corrente bancario; sconto; servizi accessori); altri contratti di finanziamento (*factoring*, *leasing*, carte di credito); i contratti di investimento; il contratto di assicurazione e la riassicurazione.
17. I titoli di credito, in generale: l'incorporazione; letteralità ed autonomia; legittimazione e legge di circolazione; classificazioni in base alla legge di circolazione (titoli al portatore, all'ordine, nominativi); rapporto fondamentale e convenzione di rilascio o trasmissione; titoli astratti e causali); regime delle eccezioni; dematerializzazione e sistemi di gestione accentrata. I singoli

titoli di credito: duplicato della lettera di vettura; fede di deposito e nota di pegno; cambiale; cambiale finanziaria; assegno bancario; assegno circolare; fede di credito.

Testi consigliati

A. GRAZIANI - G. MINERVINI - U. BELVISO, *Manuale di diritto commerciale*, 14.a edizione, Padova, Cedam (in corso di stampa), per gli argomenti relativi al Modulo I, nonché per gli argomenti *sub* 14. - 17. del Modulo II

N. ABRIANI et al. *Diritto delle società. Manuale breve*, 4.a ed., Milano, Giuffrè, 2008, per gli argomenti relativi al Modulo II, *sub* 1. – 13.

Eventuali ulteriori letture consigliate ed aggiornamenti normativi saranno resi disponibili attraverso la pagina web del docente.

È indispensabile altresì disporre di un codice civile in edizione aggiornata e corredato da una buona selezione di leggi complementari, pubblicato da primarie case editrici specializzate in testi giuridici.

Lingua di insegnamento: italiano

Metodi didattici: lezioni, seminari ed esercitazioni

Modalità di valutazione: colloquio orale